

DOCUMENTATION GRATUITE

Vous trouverez ci-dessous la liste des publications qui sont à votre disposition à CERELOR.

Vous pouvez aussi nous en passer commande : documentation et envoi gratuits, dans la limite de 10 titres différents.

Série Commerciale

| | |
|--------------|--|
| BC001 | Aménagement, agencement du magasin |
| BC003 | La vente |
| BC004 | La publicité |
| BC007 | Comment faire vos fichiers mailing ? |
| BC008 | Des devis qui font dire oui au client |
| BC009 | Le téléphone |
| BC010 | Commerçants • 10 clefs pour votre réussite |
| BC011 | Artisans • 10 clefs pour votre réussite |
| BC013 | Accueillir les clients • Tout un programme |

Série Organisation

| | |
|--------------|----------------------|
| BO028 | La maîtrise du temps |
|--------------|----------------------|

Série Juridique

| | |
|---------------|---|
| BJF005 | Le contrat de vente - Information et protection du vendeur face au consommateur |
| BJF006 | La transmission d'entreprise |

Série Fiscale

| | |
|---------------|---|
| BJF002 | Aide-mémoire de sécurité fiscale |
| BJF003 | Le contrôle fiscal |
| TPE 13 | La vérification fiscale de l'entreprise |

Série Gestion

| | |
|--------------|--|
| BG003 | La comptabilité - Image de l'entreprise |
| BG005 | Stocks clients ? fournisseurs |
| BG006 | Evaluation du fonds de commerce |
| BG009 | Lire son compte de résultat |
| BG010 | Aide mémoire de gestion |
| NI1 | Dossier spécial Comment interpréter vos comptes |
| BG011 | Identifier et gérer les difficultés |
| BG013 | Prix de revient et prix de vente dans l'artisanat du bâtiment |
| BG014 | Prix de revient et prix de vente dans la boucherie - charcuterie |
| BG015 | Prix de revient et prix de vente dans la coiffure |

| | |
|---------------|---|
| BG016 | Prix de revient et prix de vente dans la boulangerie - pâtisserie |
| TPE 6 | Mes relations avec les banques et les banquiers |
| TPE 7 | Les équilibres financiers |
| TPE 8 | Gardez vos clients |
| TPE 11 | Vendez plus! |
| TPE 12 | La propriété industrielle |
| TPE 18 | L'argent que l'on vous doit |
| TPE 19 | L'image de l'entreprise |
| TPE 22 | Le bail commercial |

Série Sociale

| | |
|------------|---------------------|
| VE1 | Mémento social 2006 |
|------------|---------------------|

Le couple, la famille

| | |
|------------|--|
| CF1 | Choisir son contrat de mariage |
| CF2 | Le concubinage, le pacte civil de solidarité ou PACS |
| VE2 | Le couple, son patrimoine et sa retraite |

Le patrimoine

| | |
|-----------|--------------------------------|
| P1 | La Société Civile Immobilière |
| P2 | La vente en viager |
| P4 | Acheter ou vendre son logement |

La transmission

| | |
|-----------|--------------------------|
| T2 | La donation entre époux |
| T3 | Les donations |
| T4 | Le testament et les legs |
| T5 | La donation-partage |

L'entreprise

| | |
|------------|---|
| E1 | Faut-il mettre son entreprise en société ? |
| E2 | La transmission de l'entreprise familiale |
| E3 | La mise en société de l'exploitation agricole |
| VE3 | Céder ou transmettre son entreprise |

COMPLÉTEZ LE COUPON CI-DESSOUS

COUPON - RÉPONSE

A renvoyer à CERELOR - BP 53706 - 54097 NANCY CEDEX ou par FAX 03 83 90 25 47



Nom Prénom Tél
Nom de l'entreprise N° adhérent
Code postal Ville

1) Mes coordonnées INTERNET

Adresse e-mail @ site

2) Je passe commande des brochures suivantes (dans la limite de 10 titres différents)

(indiquez chaque titre par sa référence)

3) Correspondance libre

Merci d'indiquer ici vos besoins en formation ou information, nous les communiquerons à notre prochaine commission formation.

